

経営上の課題について

弁護士
古手川 隆訓



弁護士法人グレイス代表弁護士の古手川です。
今回は、「経営」についてお話をさせていただきます。

さて、突然ですが、皆様の事業の売上や利益は伸びて
いらっしゃるでしょうか。

私どもは、普段は弁護士として皆様と接しております。
当然、法律的な観点から話をさせて頂くことが多いわけ
ですが、私自身も事業者の一人として、「ここをこうすれば、
この会社はもっと売上が伸びるのではないか」、「この会
社はもっと利益を出せる方法があるはずだ」などと思うこ
とが多々あります。

とはいえ、私はあくまでも弁護士であって経営の専門家
ではありませんし、事業の規模もそれほど大きいとはいえま
せん。

ただ、それでもやはり、法人破産の申立てを行う際や、
各種案件をご相談頂く際、少し視点を変えると、この会
社のビジネスはもっと発展した（発展する）と思うことが
往々にしてあるのです。

このような時、私は、経営の専門家にアドバイスをして
頂きます。具体的には、当事務所が提携している船井総
合研究所の担当者にアドバイスをして頂きます。

8月に開催するセミナーは、皆様の既存事業や新規事
業について、船井総研の担当者を交えて、いろいろと話
をすることができる機会にしてみました。

長年、事業をしている中で、経営についての柔軟な発
想が衰えてしまったり、ずっと検討事項として残ったまま放
置している課題があるかも知れません。

是非、8月のセミナーにご参加頂き、経営上の課題を
解決するヒントを一緒に掴みましょう。

※船井総研の担当者を招待することが出来たため、セ
ミナーの内容は変更させて頂きました。ご了承ください。

なお、セミナーの詳細は巻末「セミナー開催のお知らせ」
をご参照ください。



株式会社 船井総合研究所 鈴木 圭介 氏

入社以来、中小・大手企業の事業戦略策定か
ら、市場調査、マーケティング戦略、さら
には現場レベルでの売上アップ提案まで、業界
問わず一貫通貫した業務を手掛ける。現在、
600人の社員の中で社内に25人しかいない
シニア経営コンサルタントの1人。法律事務
所チームリーダー。

セミナー・講演実績

保険金が支払われない、そんな事態を回避するために（講師弁護士 永渕）

6月26日に第5回のセミナーを開催しました。

企業向けの保険の種類や、保険金請求の際の法的トラブルについて、実例をもとにご説明をさせて頂きました。

当日は、参加された方々も議論に参加して頂き、活発な意見交換を行うことができました。

当日はあいにくの悪天候となりましたが、お足元が悪い中お越し下さった方々には、この場を借りて心より御礼申し上げます。

今後もセミナーは毎月開催致します。詳しくは本紙の「セミナー開催のお知らせ」をご覧ください。